

WYNIKI Q1 2023

PREZENTACJA INWESTORSKA

Luty 2024

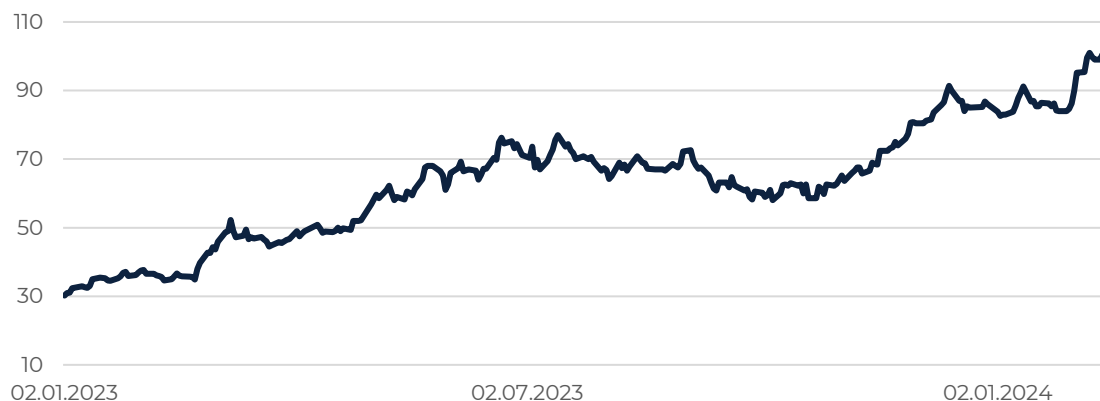


SYNEKTIK W SKRÓCIE

PROFIL SPÓŁKI

- › **Integrator innowacyjnych rozwiązań stosowanych w medycynie**
- › Największy w Polsce **producent i dostawca radiofarmaceutyków**
- › **Centrum Badawczo-Rozwojowe** ukierunkowane na rozwój innowacyjnych cząsteczek i produktów radiofarmaceutycznych
- › Producent **specjalistycznego oprogramowania i aplikacji medycznych**
- › Wiodący dostawca **zaawansowanych technologii medycznych**
- › Wykonawca **usług serwisowo-pomiarowych**

Kurs akcji Synektik (w PLN)



- 1) Kapitalizacja oraz wskaźniki rynkowe obliczono wg kursu akcji na dzień 13.02.2024
- 2) Wartość przedsiębiorstwa = kapitalizacja rynkowa na dzień 13.02.2024 + dług netto na dzień 31.12.2023
- 3) Zysk netto oczyszczony z wpływu wydarzeń jednorazowych
- 4) EBITDA z działalności powtarzalnej, oczyszczona z wpływu wydarzeń jednorazowych
- 5) 1.10.2023-31.12.2023
- 6) 1.10.2022-30.09.2023



WYBRANE INFORMACJE RYNKOWE

| Indeksy | WIG, sWIG80, WIGTECH, WIG-Poland |
|---|----------------------------------|
| ISIN | PLSNKTK0001 |
| Liczba akcji | 8 529 129 |
| Kapitalizacja ⁽¹⁾ | 930 mln PLN |
| Wartość przedsiębiorstwa ⁽²⁾ | 771 mln PLN |
| C/Z ⁽³⁾ | 10,8 |
| EV/EBITDA ⁽⁴⁾ | 6,4 |

WYBRANE DANE FINANSOWE

| Dane skonsolidowane w mln PLN | I kw. 2023 r. fin. ⁽⁵⁾ | 2022 r. fin. ⁽⁶⁾ |
|---------------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------|
| Przychody ze sprzedaży | 271,3 | 446,9 |
| Powtarzalna EBITDA ⁽⁴⁾ | 53,1 | 97,3 |
| Zysk netto | 34,7 | 52,5 |
| Powtarzalny zysk netto ⁽³⁾ | 38,9 | 69,3 |
| Kapitał własny | 168,9 | 134,2 |
| Dług netto | -158,8 | -43,9 |

NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA I KWARTAŁU 2023 R. FIN.



Sprzedaż sprzętu i rozwiązań IT – rosnące przychody i zyski

- › 91% wzrost przychodów ze sprzedaży sprzętu medycznego, do 219,2 mln PLN, osiągnięty m.in. dzięki realizacji 12 zamówień na dostawy robotów da Vinci, systemu ZAP-X oraz pakietu urządzeń dla diagnostyki obrazowej
- › 97% wzrost powtarzalnych przychodów, do 42,2 mln PLN
- › 53,1 mln PLN EBITDA



Radiofarmaceutyki – wyższe przychody, wzrost rentowności

- › 9,9 mln PLN przychodów (z wyłączeniem transakcji wewnątrzgrupowych), 30% wzrost rdr.
- › 62% wzrost sprzedaży radiofarmaceutyków podstawowych, do 5,7 mln PLN
- › 182% wzrost EBITDA rdr., do 4,2 mln PLN



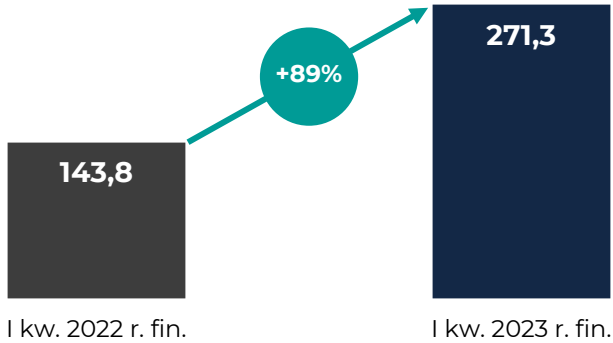
Badania i rozwój – wybór własnej cząsteczki

- › Przygotowania do uruchomienia badań klinicznych w USA, transfer technologii w toku
- › Decyzja o kontynuacji projektu wyłącznie w oparciu o cząsteczkę, do której 100% praw własności intelektualnej oraz ochrony patentowej należą do GK Synektik
- › Uzyskanie ochrony patentowej w Japonii

WYNIKI FINANSOWE ZA I KW. 2023 R. FIN.

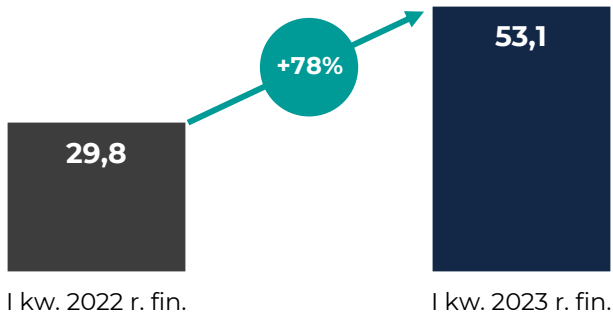


Skonsolidowane przychody (mln PLN)



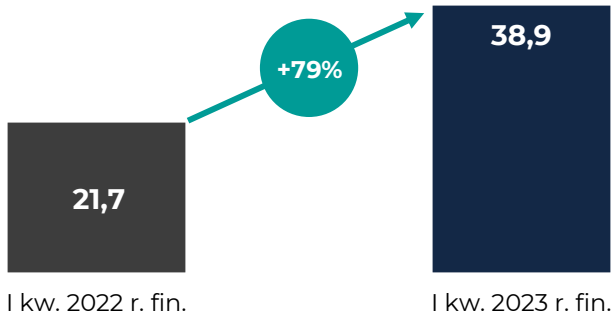
- > **92%** wzrost przychodów ogółem ze sprzedaży sprzętu, rozwiązań IT oraz świadczenia usług, do 261,4 mln PLN
- > **30%** wzrost przychodów segmentu radiofarmaceutyków, z wyłączeniem transakcji wewnątrzgrupowych, do 9,9 mln PLN

Powtarzalna EBITDA (mln PLN)



- > **75%** wzrost EBITDA segmentu sprzętu, IT oraz usług, do 53,1 mln PLN
- > **182%** wzrost EBITDA segmentu radiofarmaceutyków, do 4,1 mln PLN

Powtarzalny wynik netto (mln PLN)



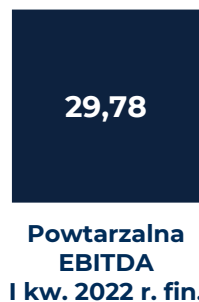
- > **79%** wzrost powtarzalnego wyniku netto

EWOLUCJA POWTARZALNEJ EBITDA

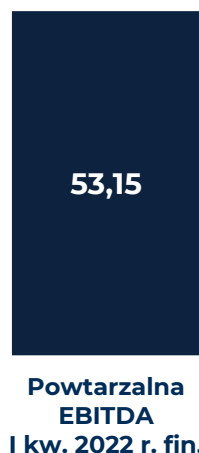
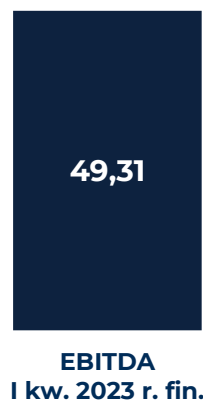


W mln PLN

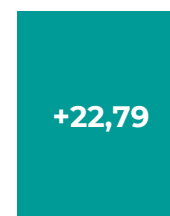
I kw. 2022 r. fin.



I kw. 2023 r. fin.



=



Segment dostaw
sprzętu i rozwiązań
IT

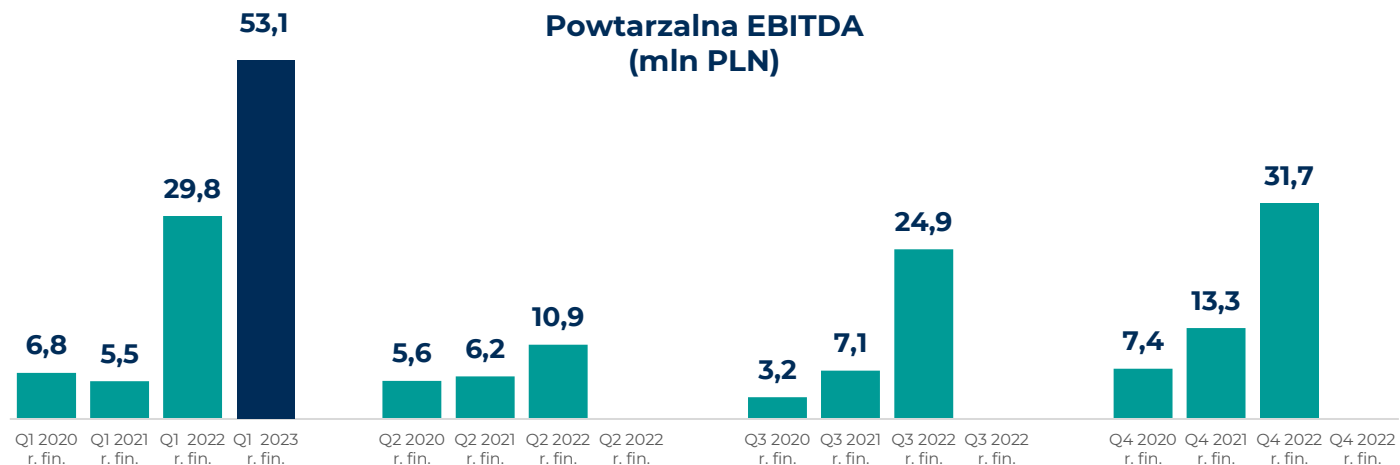


Segment
radiofarmaceutyków



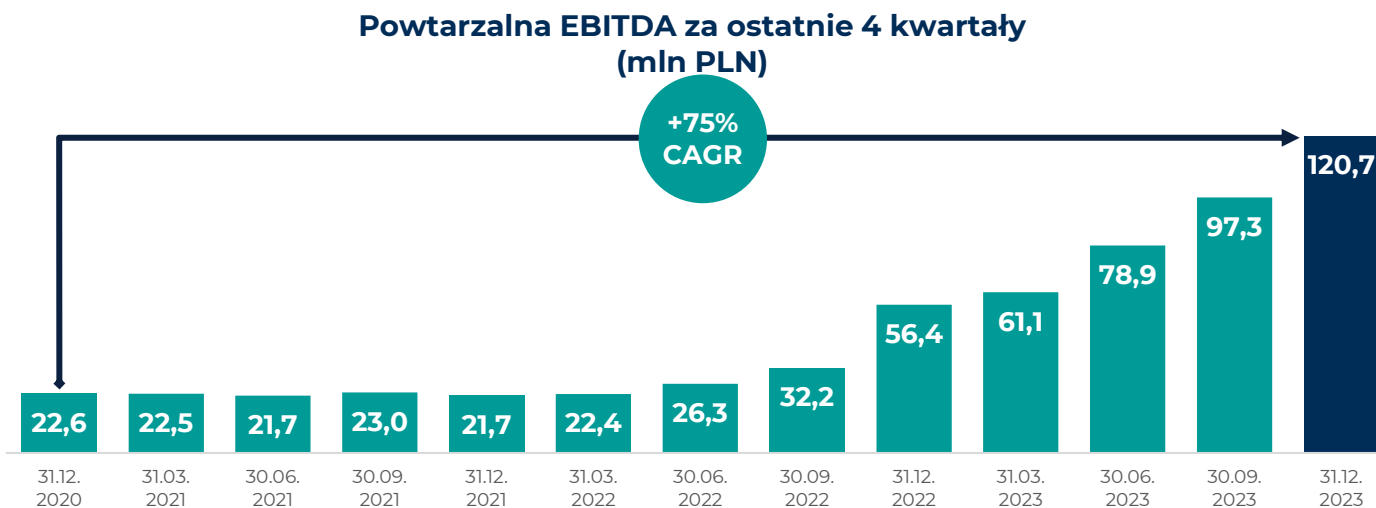
Koszty
ogólnozakładowe,
inne

POWTARZALNA EBITDA GRUPY W LATACH FINANSOWYCH 2020-2023



PODSUMOWANIE

- > Konsekwentny wzrost powtarzalnej EBITDA, determinowany:
 - > istotnym zwiększeniem sprzedaży urządzeń stosowanych w terapii
 - > rosnącą skalą sprzedaży o charakterze powtarzalnym w obu segmentach działalności
 - > akwizycją biznesu robotyki chirurgicznej na terenie Czech i Słowacji
 - > zwiększeniem rentowności produkcji radiofarmaceutyków



SPRZĘT MEDYCZNY ORAZ IT



SPRZĘT MEDYCZNY I ROZWIĄZANIA IT

INFORMACJE PODSTAWOWE

- › **Synektik to wiodący dostawca urządzeń medycznych oraz rozwiązań informatycznych stosowanych w radiologii, onkologii, kardiologii i neurologii**
- › Główne obszary działalności:
 - › sprzedaż sprzętu medycznego kilkunastu wiodących producentów, stosowanego w radiologii i terapii oraz w medycynie nuklearnej
 - › przygotowanie pod klucz i wyposażenie sal operacyjnych oraz centrów diagnostycznych/ zakładów radiologicznych
 - › własne rozwiązania informatyczne w zakresie archiwizacji, dystrybucji, prezentacji i przetwarzania obrazów radiologicznych oraz danych administracyjnych, uzupełnione o stacje diagnostyczne i przeglądowe
 - › usługi serwisowo-pomiarowe sprzętu medycznego
- › Nowatorski projekt platformy teleradiologicznej Zbadani.pl



SPRZĘT MEDYCZYNY I ROZWIĄZANIA IT

DYNAMICZNY WZROST PRZYCHODÓW I ZYSKÓW

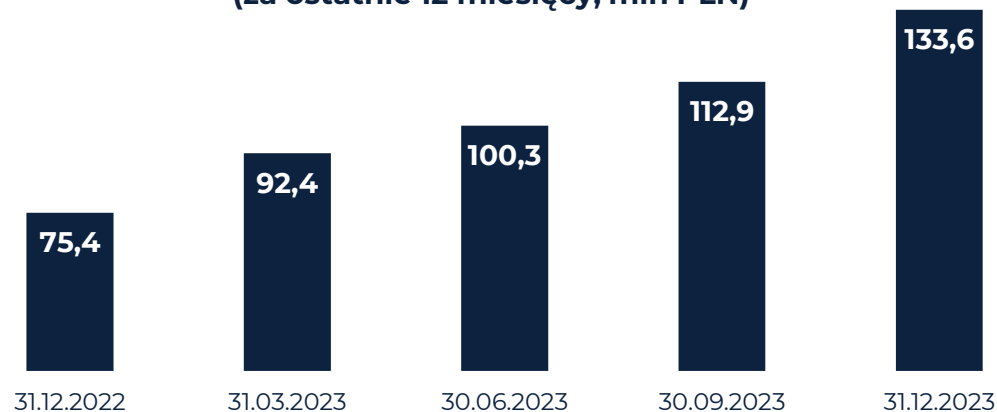
PODSUMOWANIE

- > **92%** wzrost **przychodów**, rdr., w I kw. 2023 roku finansowego, do **261,4 mln PLN**
- > **75%** wzrost powtarzalnej **EBITDA** w I kw. 2023 r. fin., do **53,1 mln PLN**
- > **172,5 mln PLN** przychodów ze sprzedaży sprzętu medycznego w I kw. 2023 r. fin. (90,8 mln PLN rok wcześniej)
- > **97%** wzrost powtarzalnych przychodów ze sprzedaży usług (serwisowych, gwarancyjnych, IT) oraz dostaw zużywalnych instrumentów i akcesoriów w I kw. r. fin., do **42,2 mln PLN**

Wyniki segmentu (mln PLN)



Przychody ze sprzedaży usług oraz dostaw instrumentów i akcesoriów (za ostatnie 12 miesięcy, mln PLN)

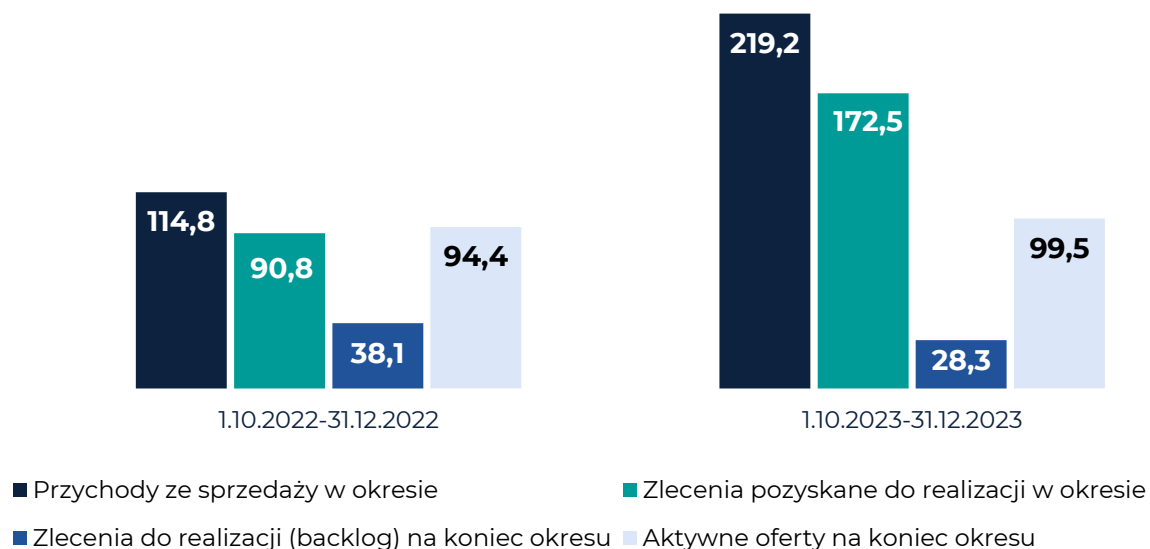


SPRZĘT MEDYCZNY I ROZWIĄZANIA IT OBIECUJĄCE PERSPEKTYWY NA 2023 ROK FINANSOWY

PODSUMOWANIE

- Pozyskanie zamówień o wartości **172,5 mln PLN** w I kw. 2023 r. fin. (90,8 mln PLN rok wcześniej), w tym m.in. na dostawę:
 - systemu ZAP-X
 - 13 systemów da Vinci
 - pakietu urządzeń do diagnostyki obrazowej
- **Łączna wartość backlogu oraz aktywnych ofert** na koniec I kw. 2023 r. fin. wyniosła **127,7 mln PLN**, wobec 132,2 mln PLN na 31.12.2022 r.

Sprzedaż sprzętu medycznego, zlecenia do realizacji i aktywne oferty (mln PLN)

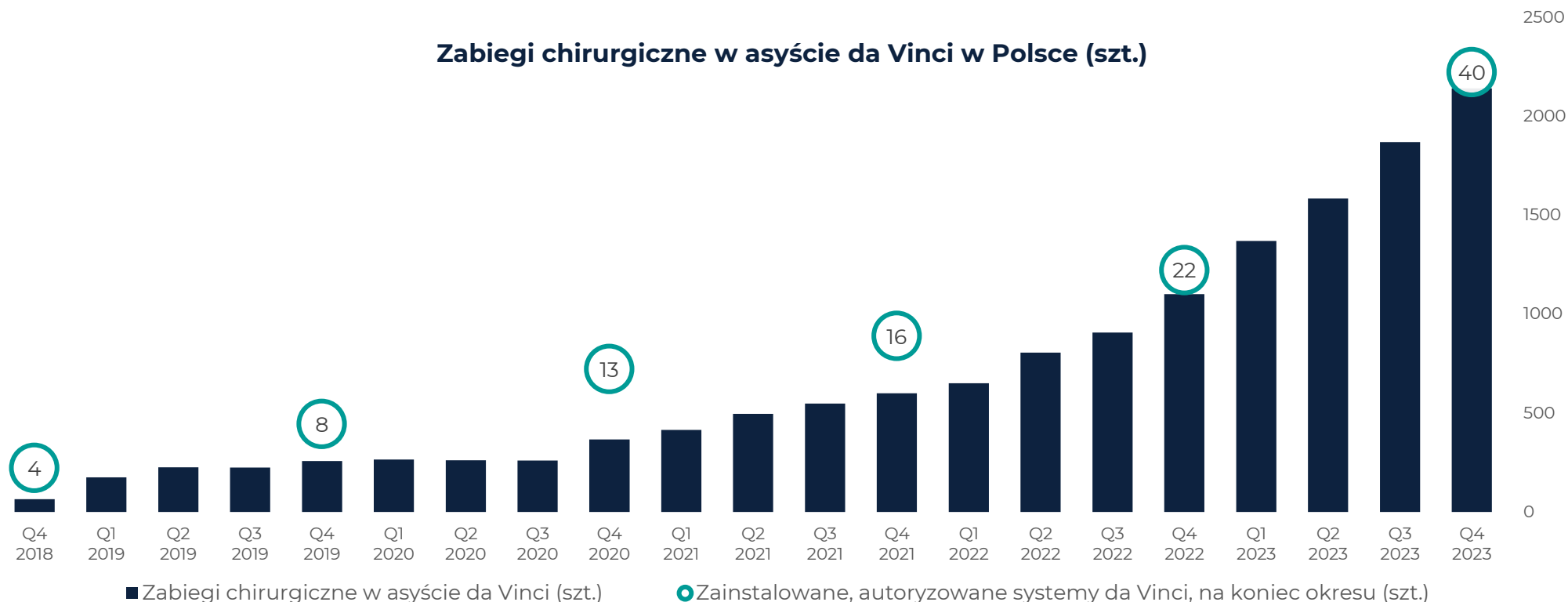


Zlecenia pozyskane do realizacji - wartość umów i kontraktów zawartych w okresie, do realizacji w danym okresie lub po jego zakończeniu (suma przychodów ze sprzedaży okresu i backlogu na koniec okresu pomniejszona o backlog na początku okresu)

Aktywne oferty - złożone oferty, będące przedmiotem postępowania przetargowego, negocjacji lub dialogu technologicznego

SPRZĘT MEDYCZYNY I ROZWIĄZANIA IT DA VINCI W POLSCE – PODSUMOWANIE, PERSPEKTYWY

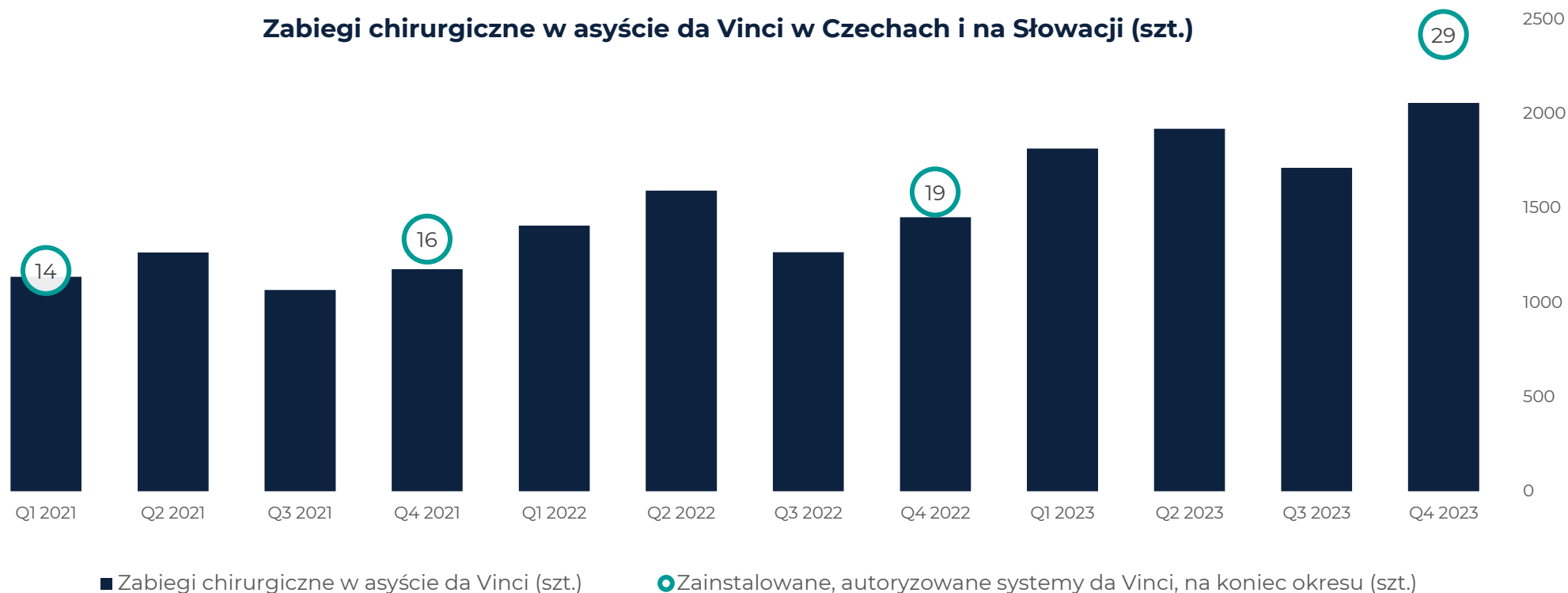
Zabiegi chirurgiczne w asyście da Vinci w Polsce (szt.)



- Ponad **2,1 tys.** zabiegów w asyście da Vinci w I kw. 2023 r. fin. (**95%** wzrost rdr.), **7,0 tys.** w okresie ostatnich 4 kwartałów (**+100%** rdr.)
- Zainstalowanie w I kw. 2023 r. fin. **8** systemów da Vinci u polskich klientów (6 nowych systemów, 2 wykupy dzierżawionych urządzeń)
- Umowa z Białostockim Centrum Onkologii im. Marii Skłodowskiej-Curie w Białymstoku (o wartości 13,3 mln PLN) na dostawę systemu da Vinci z terminem realizacji w 2023 roku finansowym
- Perspektywa wzrostu rynku według raportu PMR ([Rynek robotyki chirurgicznej w Polsce 2023](#)): 80+ nowych instalacji robotów w perspektywie 5 lat; 43 tys. zabiegów w asyście w 2028 r.

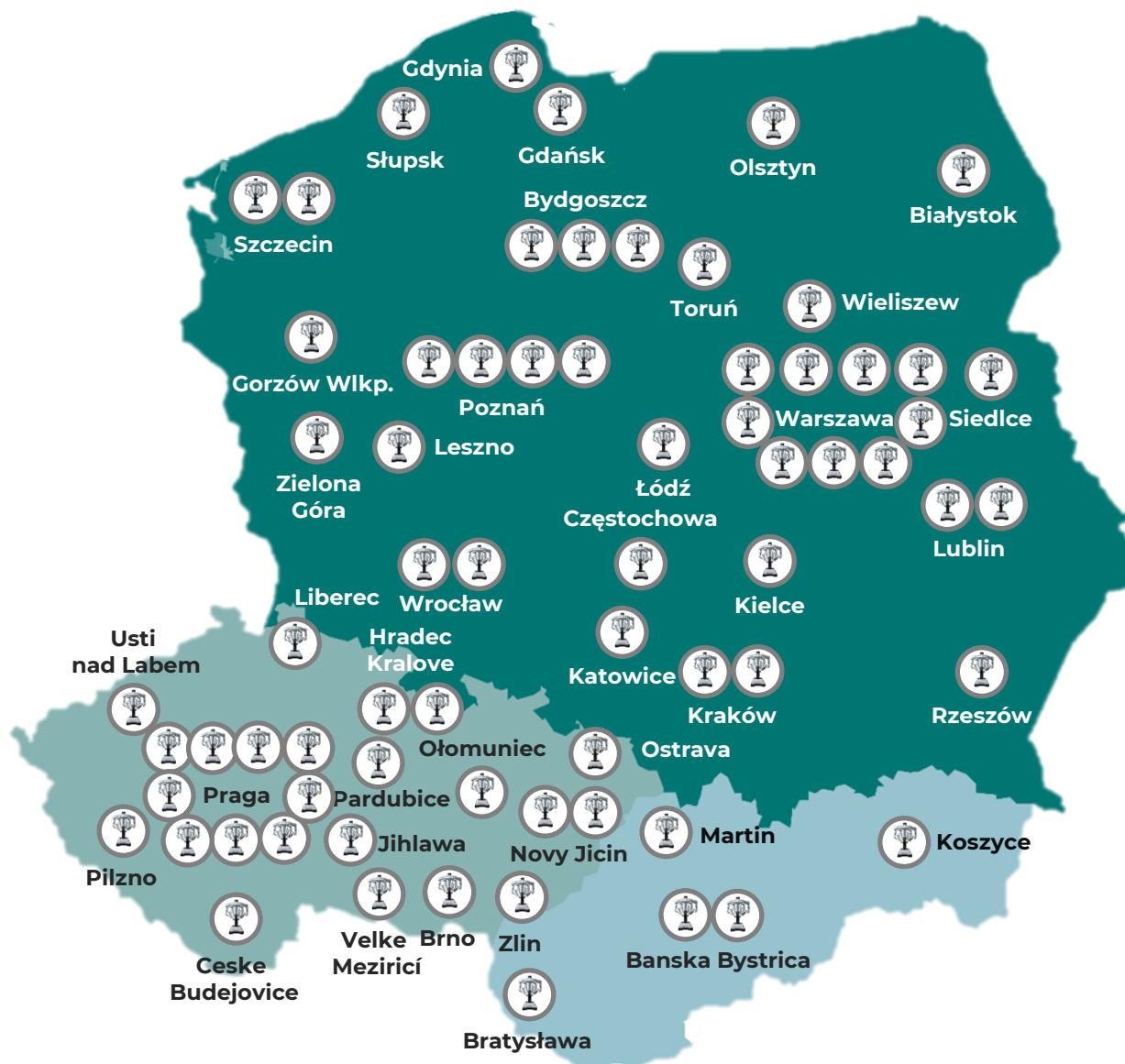
SPRZĘT MEDYCZYNY I ROZWIĄZANIA IT DA VINCI W CZECHACH I NA SŁOWACJI – PODSUMOWANIE, PERSPEKTYWY

Zabiegi chirurgiczne w asyście da Vinci w Czechach i na Słowacji (szt.)



- › Blisko **2,1 tys.** zabiegów w asyście da Vinci w I kw. 2023 r. fin. (**42%** wzrost rdr.), **7,5 tys.** w okresie ostatnich 4 kwartałów (**+32%** rdr.)
- › Zainstalowanie w I kw. 2023 r. fin. **4** systemów da Vinci u czeskich klientów (w tym jedna wymiana systemu)
- › Umowa ze Szpitalem Uniwersyteckim św. Anny w Brnie o wartości 89,4 mln CZK na dostawę systemu da Vinci w 2023 roku finansowym
- › Zawarcie ze Szpitalem Uniwersyteckim Thomayer w Pradze na dostawę materiałów zużywalnych o wartości **3,0 mln USD**

SPRZĘT MEDYCZNY I ROZWIĄZANIA IT DA VINCI POD OPIEKĄ GK SYNEKTIK



40

SYSTEMY DA VINCI
W POLSCE*
4 KW. 2023 R.

29

SYSTEMY DA VINCI
W CZECHACH I NA SŁOWACJI*
4 KW. 2023 R.

*Będące pod opieką GK Synektik,
w tym systemy dzierżawione od GK Synektik

RADIOFARMACEUTYKI



RADIOFARMACEUTYKI PRODUKCJA

- › Synektik to największy w Polsce producent i dostawca radiofarmaceutyków stosowanych do diagnostyki PET/CT
- › Lider w produkcji radiofarmaceutyków specjalnych

Produkty wytwarzane przez GK Synektik według zastosowań diagnostycznych

Szerokie spektrum nowotworów

FDG

FLT

Nowotwory prostaty

Axumin

Cholina

PSMA

Nowotwory pęcherza moczowego

Cholina

Choroba Parkinsona, nowotwory neuroendokrynne

DOPA

Nowotwory mózgu i pozaczaszkowe

FET

Nowotwory piersi i narządów rodnych

FES

Nowotwory kości

Metaflu

50+ 

Liczba
pracowników

3 

Zakłady produkcyjne
wraz z Centrum B+R

Rozmieszczenie cyklotronów służących do produkcji radiofarmaceutyków wykorzystywanych w badaniach PET

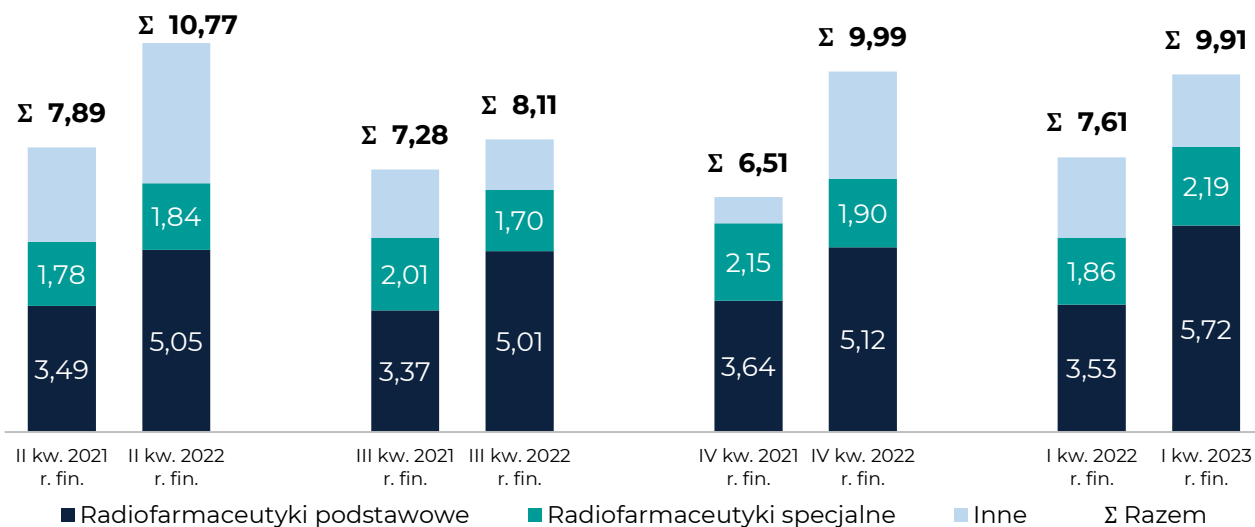


Źródło: Opracowanie własne na podstawie danych Najwyższej Izby Kontroli, <https://www.nik.gov.pl/aktualnosci/niecertyfikowane-radiofarmaceutyki.html> (30.11.2021)

RADIOFARMACEUTYKI

DYNAMICZNY WZROST SPRZEDAŻY I EBITDA

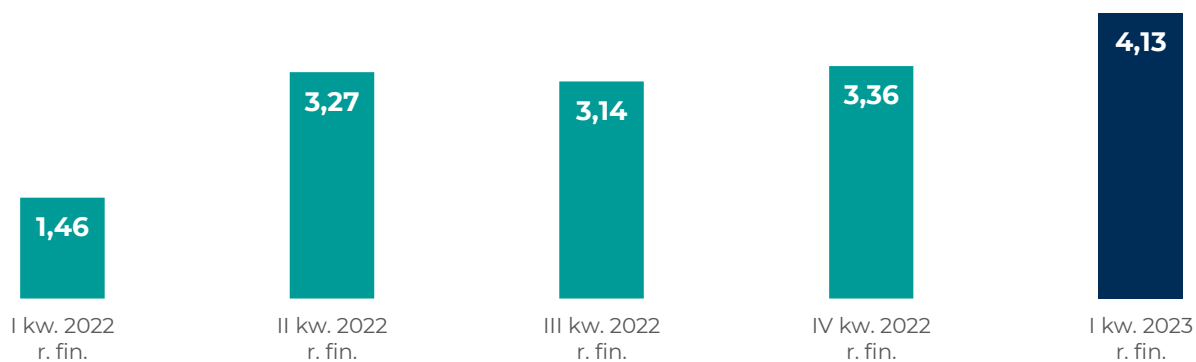
Przychody ze sprzedaży radiofarmaceutyków (mln PLN)



PODSUMOWANIE

- > **30%** wzrost sprzedaży (rdr.) w I kw. 2023 r. fin., do **9,9 mln PLN**
- > **62%** wzrost sprzedaży znaczników podstawowych, do **5,7 mln PLN** będący wynikiem wzrostu ilości badań oraz zmian cen sprzedaży
- > **18%** wzrost sprzedaży znaczników specjalnych, do **2,2 mln PLN**
- > **182%** wzrost EBITDA, do **4,1 mln PLN**
- > Wzrost rentowności EBITDA segmentu z 19% w I kw. 2022 r. fin. do **42%** w I kw. 2023 r. fin.)

EBITDA segmentu radiofarmaceutyków (mln PLN)

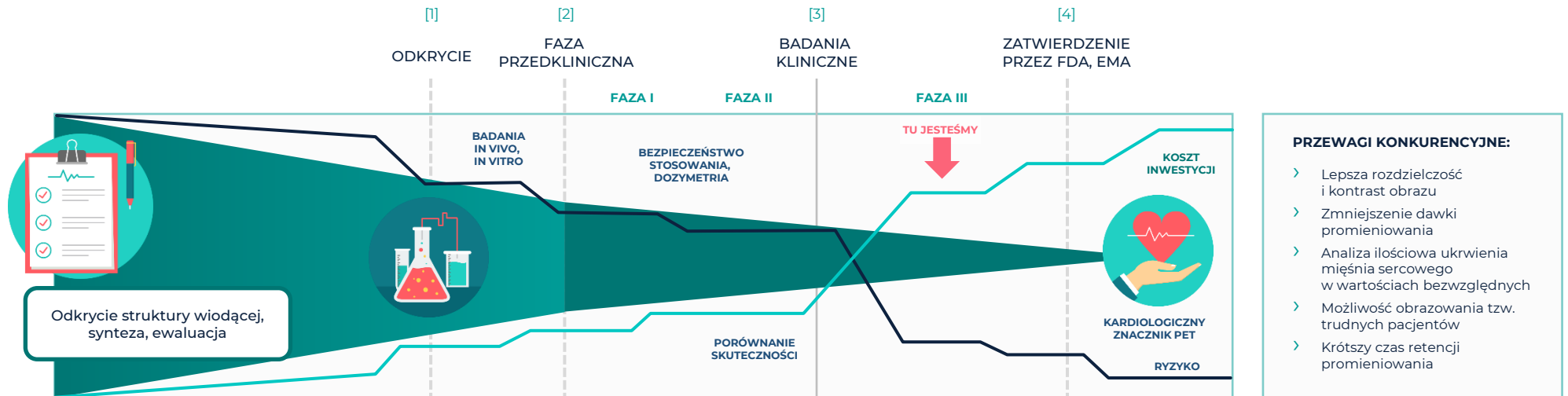
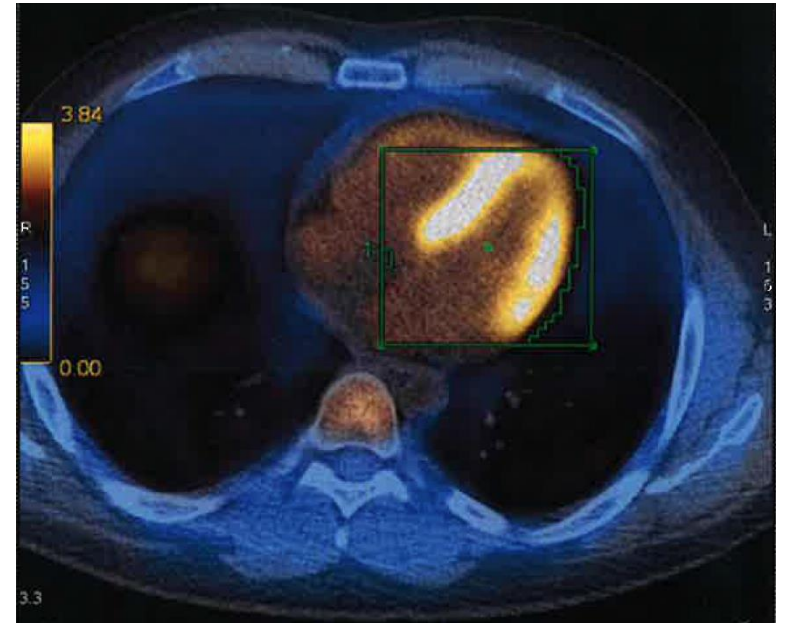


KARDIOZNACZNIK



KARDIOZNAKNIK NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA

- › Przygotowania do uruchomienia badań klinicznych w USA, transfer technologii w toku
- › Decyzja o kontynuacji projektu wyłącznie w oparciu o cząsteczkę, do której 100% praw własności intelektualnej oraz ochrony patentowej należy do GK Synektik. Zawarcie porozumienia z Hadasit o zakończeniu współpracy
- › Uzyskanie ochrony patentowej w Japonii



WYNIKI FINANSOWE



Inform

It is a process to achieve the company's objectives over its competitors.

Learn & ensure Reason success



Trading Graph

... to focus resources on the greatest opportunities to increase sales and strategy's goal is to increase sales and achieve the advantage over other

It includes short-term and long-term activities of marketing that has to do with the analysis of a company's situation and contribute to its objectives. The objectives will be based on how you gain sales by acquiring and keeping customers. A marketing strategy helps convey effective messages with the right kind of marketing approaches that will maximize your income and marketing activities.

| | | | | |
|--------|--------|--------|--------|--------|
| 45,556 | 12,357 | 28,775 | 24,768 | 15,556 |
| 532 | 3,511 | 133 | 1876 | 190 |
| 113 | 763 | 314 | 134 | 134 |
| 1000 | 1000 | 1000 | 1000 | 47,758 |

Issue 764
Monday, Jun 14, 2016
#Cnydaytimes

of the n Union

Are you innovative or are you the experienced type? Or do you like a high-end, high-quality product or a low-cost, high-value product? It's impossible to be both. You should consider on thinking what your customers need you to be. Your logo is the main foundation of your brand. All the promotional materials should be consistent with your logo to communicate with your brand having a great brand strategy allows you to have a major advantage in gaining a large increase in your market competition. Your brand can help you to know what they can have or expect from the products and services you offer. The branding strategy you have should be consistent as it leads to a strong brand equity. All branding strategy you have should be consistent.

I KWARTAŁ 2023 R. FIN. - WYBRANE DANE

| tys. PLN | I kw. 2023 r. fin. | I kw. 2022 r. fin. |
|---|-----------------------|-----------------------|
| Przychody ze sprzedaży | 271 296 | 143 814 |
| EBIT | 45 367 | 24 628 |
| Powtarzalna EBITDA | 53 145 | 29 776 |
| Zysk netto | 34 669 | 19 084 |
| tys. PLN | 31.12.2023 | 30.09.2023 |
| Aktywa trwałe, w tym: | 138 259 | 131 291 |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 45 809 | 37 663 |
| Pozostałe wartości niematerialne | 47 553 | 50 345 |
| Aktywa obrotowe, w tym: | 259 311 | 168 624 |
| Zapasy | 17 636 | 21 273 |
| Należności handlowe | 62 595 | 79 659 |
| Środki pieniężne | 173 895 | 62 663 |
| Kapitał własny | 168 877 | 134 201 |
| Zobowiązania długoterminowe, w tym: | 38 902 | 47 481 |
| Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek | - | - |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | 10 883 | 13 848 |
| Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania | 4 140 | 11 580 |
| Zobowiązania krótkoterminowe, w tym: | 189 791 | 118 233 |
| Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek | 650 | 1 300 |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | 3 388 | 3 573 |
| Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania | 145 794 | 90 819 |
| Dług netto | (158 804) | (43 942) |

PODSUMOWANIE

- › **Nadwyżka gotówki** nad zobowiązaniami finansowymi w wysokości **158,8 mln PLN** na koniec 30.12.2023 r.
- › Wzrost zobowiązań handlowych związany z realizacją istotnych wartościowo zleceń w segmencie dostaw sprzętu na przełomie kwartałów (rozliczony w bieżącym kwartale finansowym)
- › **122 mln PLN** dodatnich przepływów operacyjnych w I kw. 2023 r. fin.
- › **111 mln PLN** dodatnich przepływów całkowitych

SESJA PYTAŃ I ODPOWIEDZI





Synektik

DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ!

Dariusz Korecki

Wiceprezes Zarządu, CFO

dkorecki@synektik.com.pl

www.synektik.pl